

GESPRÄCHS- UND VERHANDLUNGSFÜHRUNG

In eigener Sache...

3.10 Vertragsverhandlungen mit dem Arbeitgeber führen

Offenes Training mit Webinar vorab

Zielgruppe	Arbeitnehmer/innen
Seminarziele / Lernziel	Sind Sie ein überzeugender Redner, wenn es gilt, ein Kundengespräch zu führen oder einen Sachverhalt darzulegen? Und kommt Ihnen diese Fähigkeit immer just dann abhanden, wenn es um ihre eigenen Angelegenheiten – zum Beispiel die Erhöhung Ihres Gehaltes – geht? Erlernen Sie mit der Factor 4-Methode Techniken zur erfolgreichen Kommunikation mit Ihrem Arbeitgeber. Machen Sie sich zum erfolgreichen „Verkäufer“ in eigener Sache!
Seminarinhalte	Gesprächsvorbereitung • Bereiten Sie sich innerlich und sachlich ausreichend vor! • Benutzen Sie die FACTOR 4 ZIP-Methode zur Vorbereitung auf Vertragsverhandlungen Argumentation und Forderung • Sammeln Sie die richtigen Argumente vor → Nutzenargumente für den Arbeitgeber • Stellen Sie Forderungen die angemessen sind und verkaufen sie sich nicht unter Wert. Suchen Sie nach mehr als einer Möglichkeit für eine Anpassung „Do und Do NOT“ • Sind sie bereit zu Verhandeln !!! Kompromisse • Seien sie auf Gegenargumente vorbereitet mit Fragen • Vermeiden Sie Gehaltserhöhung – passen sie lieber ihr Gehalt an • Stellen sie keine Vergleiche mit anderen Kollegen oder Unternehmen an (eigene Leistung zählt) • Vermeiden Sie ultimative Drohungen (Kündigung...) Wann führ ich das geplante Gespräch? • Den richtigen Zeitpunkt wählen....
Methoden	Impulsvorträge im Plenum, Übungen, Trainieren in generischen Gesprächssituationen, Gruppenarbeiten, ausführliche Feedbackrunden zu den Übungen, Arbeiten mit einer professionellen Telefontrainingsanlage.
Ausstattung und Unterlagen	Arbeiten Sie während des Trainings mit dem FACTOR 4-Learningbook - unserer für Sie entwickelten Lern- und Arbeitsunterlage für effektives und nachhaltiges Trainieren. Alle Übungsdateien und das Fotoprotokoll zum Training stellen wir Ihnen im FACTOR 4 Lernportal als Download zur Verfügung. Die Zugangsdaten zum Portal erhalten Sie mit den Trainingsunterlagen während der Veranstaltung.

Webinar vorab	 Als Vorab-Veranstaltung zum Training laden wir Sie zu einem 1-stündigen Webinar ein. Sie lernen den Trainer/die Trainerin kennen. Sie haben die Chance den anderen Seminarteilnehmer/innen schon einmal im virtuellen Raum zu begegnen. Stimmen Sie sich auf die Seminarinhalte ein und machen Sie schon bei den ersten kleinen Übungen zum Trainingsthema mit. Sie erhalten die Zugangsdaten zum Webinar mit Ihrer Buchungsbestätigung per eMail. Wir freuen uns darauf Sie mit dem Webinar <i>vorab</i> zum Training abzuholen!			
Termine, Uhrzeiten & Ort	Webinar:	Montag, 30.04.2018	10.30 - 11:30 Uhr	
	Training:	Mittwoch, 09.05.2018	09:00 - 17.00 Uhr	Donaueschingen
	Webinar:	Montag, 15.10.2018	11.30 - 12:30 Uhr	
	Training:	Freitag, 19.10.2018	09:00 - 17.00 Uhr	Köln
Kosten	547,- Euro (zzgl. MwSt.)			
	Einschließlich Pausenverpflegung, FACTOR 4-Learningbook, Zugang zum FACTOR 4-Lernportal			
Anmeldung	 FACTOR 4 Gesellschaft für Unternehmensberatung mbH Sabine Schreiter Telefon: + 49 7746 927 444 Telefax: + 49 7746 927 446 info@factor4.com			